

ワンリノネットワーク「中東情勢をふまえた 住宅設備の納期遅延リスクに関する意見交換会」を実施

企業間ネットワークを活用し、加盟企業 21 社 38 名が納期や工事への影響を共有

株式会社エフステージ（本社：東京都文京区、代表取締役：藤島 昌義）が運営するフランチャイズ事業「ワンリノネットワーク」で2026年5月14日（木）、「ワンリノ研修会～中東情勢の影響による住宅設備の納期遅延による買取再販事業の対策の情報交換～」を実施しました。ワンリノネットワークでは、企業間ネットワークを活用した情報共有の場を定期的に設け、社会・市場環境の変化に応じた事業成長に貢献します。



意見交換会 実施の背景

現在、中東情勢により住宅設備・各種資材の流通に不透明感が高まっています。こうした状況を受け、ワンリノネットワークに加盟する買取再販事業者同士で情報交換を行う場を設けました。

当日は 21 社 38 名が参加し、現在の住宅設備の受注・納品状況やそれに伴う仕入・販売の対策についての各社の考えや取り組みの情報共有を行いました。

エフステージ代表の藤島は「ワンリノネットワークは首都圏での業界をリードする会社が多く加盟しており、各企業の取り組みの情報共有は、研修参加者の今後の対策に大きく役に立つものであったと思います」と開催の意図についてコメントしています。

ワンリノネットワークでは、今回のような情報交流の場を定期的に設け、市場シェアのさらなる拡大に向け、加盟企業の業績向上と企業間ネットワークの強化を図っています。

首都圏シェア No.1 ワンリノネットワークとは

「ワンリノネットワーク」は、エフステージが運営するマンションの買取再販事業者に特化したフランチャイズ事業です。

エフステージが培った買取再販事業の実践的なノウハウや営業支援システムの提供、今回の意見交換会のような加盟企業同士の情報交流の場を通じて、加盟企業の成長をサポートしています。



発足8年目を迎え、現在の加盟社数は67社となり、レジデンシャル不動産・花菱不動産・エンリード不動産をはじめ、首都圏の買取再販事業をリードする企業が加盟する企業ネットワークとなりました。加盟企業の年間販売戸数は3,725件^{※1}で、首都圏シェアNo.1^{※2}を達成しました。3,725件は、首都圏の1か月分の中古マンション成約件数^{※3}に迫る供給量です。また、買取再販事業者が販売する物件^{※4}においては、加盟企業の物件が全体の16.1%を占めています。エフステージでは、ワンリノネットワークの加盟パートナーとともに高め合いながら、私たちのビジョンである『安心して選択できる住宅市場』の実現に向けて取り組んでまいります。

※1：2025年度実績（2025年4月～2026年3月までのワンリノネットワーク加盟企業の成約件数合計）

※2：2025年度の首都圏売主物件成約件数におけるワンリノネットワーク加盟企業の成約件数の割合（自社調べ）

※3：2025年度の中古マンション成約件数49,314件（(公財)東日本不動産流通機構「首都圏不動産流通市場の動向（2025年度）」）

※4：2025年度の売主物件成約件数23,207件（自社調べ）

▶関連リンク

- ・ワンリノネットワークブランドサイト：<https://brand.onereno.network/>
- ・ワンリノネットワーク加盟募集サイト：<https://onereno.network/>

▶本件に関するお問い合わせ：<https://www.fstage.co.jp/contact/other/>

エフステージについて

私たちエフステージは「リノベーションでゆとりある未来を実現する」という理念を胸に、リノベーションを通じてお客様や社会への貢献を目指す「リノベーション総合企業」です。リノベーションマンション『ARISE』の仕入れ・企画・施工・販売だけでなく、買取再販業者様向けのフランチャイズ事業や不動産業界のDX化を支援する不動産テック事業を展開しております。今後さらに社会に必要とされる企業を目指し、さまざまな社会課題の解決と事業成長の両立を推進してまいります。

詳しくはこちらをご覧ください。

エフステージ・コーポレートサイト：<https://www.fstage.co.jp/>